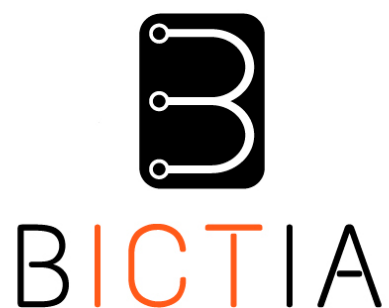




FUNDACION PARA EL FOMENTO DE LA NUEVA ECONOMIA

N.I.T 901.185.938 – 5

Informe de Gestión 2021

CUADROS DIRECTIVOS	4
DIRECTIVOS	4
CONSEJO DE ADMINISTRACIÓN 2020	4
DIRECTOR EJECUTIVO	4
ORGANISMOS DE CONTROL	4
REVISOR FISCAL	4
CONTADOR	4
CONTADOR	4
INFORME DE GESTIÓN DEL DIRECTOR EJECUTIVO	4
GESTIÓN ADMINISTRATIVA	4
RRHH	4
OPERACIÓN EN GENERAL	5
INVERSIONES EN CDT	6
ASPECTOS JURÍDICOS RELEVANTES	7
ESTADO DE LA FUNDACIÓN	7
ESTADO CONSORCIO BICTIA – CONNECT	8
ARRIENDO CASA (SEDE BICTIA)	8
GESTIÓN MISIONAL	8
CONTEXTO	8
METAS DEL GRANT AGREEMENT 2020 - 2021	9
PILAR 1 – ACELERACIÓN DE START-UPS DE BASE TECNOLÓGICA	10
CONTRATO MINTIC	10
PROPÓSITO QUE BUSCABA BICTIA CON ESTA CONVOCATORIA SE BUSCÓ QUE LAS EMPRESAS SE APROPIARAN DE LOS CAMBIOS QUE TRAJÓ LA CUARTA REVOLUCIÓN INDUSTRIAL, BRINDÁNDOLES HERRAMIENTAS PARA APRENDER A COMERCIALIZAR, NEGOCIAR, POSICIONAR SU MARCA CON AYUDA DEL MARKETING DIGITAL Y, VER LA OPCIÓN DE LLEVAR SUS PRODUCTOS Y SERVICIOS A NUEVOS MERCADOS NACIONALES E INTERNACIONALES.	10
CIFRAS DE IMPACTO	11

**PILAR 2 – CAPACITACIÓN Y ENTRENAMIENTO EN LENGUAJES DE PROGRAMACIÓN 12**

CURSO ISPA (INSTITUTO SAN PABLO APÓSTOL)	12
CURSO ISPA MEAN STACK (INSTITUTO SAN PABLO APÓSTOL)	12
CURSO INSTITUCIÓN ZORAIDA CADAVID	13
CURSO LAS MARGARITAS	14
CURSOS CONVENIO COLSUBSIDIO	14
COHORTE 1:	15
COHORTE 2:	15
COHORTE 3:	16
CURSOS GESTIONADOS POR BICTIA	16

PILAR 3 – INVERSIÓN DE CAPITAL EN START-UPS DE BASE TECNOLÓGICA 17

CAPACITACIÓN ÁNGELES INVERSIONISTAS	17
DESARROLLO BICTIA ANGELS	17
BICTIA SPRINTS	18
INVERSIONES 2021	18

OTROS PROYECTO EJECUTADOS EN EL 2021 19

ALIANZA NOREC	19
----------------------	-----------

PRESENCIA EN REDES SOCIALES 19**ACONTECIMIENTOS IMPORTANTES ACAECIDOS DESPUÉS DEL EJERCICIO 20**

SALIDA DEL CONVENIO NOREC	20
INVERSIONES EN CDT	21
GIRO DE RECURSOS POR NORAD A PROBogotá Y ESTA A BICTIA.	21

EVOLUCIÓN PREVISIBLE DE LA FUNDACIÓN 21**OPERACIONES CELEBRADAS CON LOS FUNDADORES Y CON LOS ADMINISTRADORES 22**

OPERACIONES ENTRE LA FUNDACIÓN Y LOS FUNDADORES	22
OPERACIONES ENTRE LA FUNDACIÓN Y LOS ADMINISTRADORES	22

INFORMACIÓN ADICIONAL 22

Cuadros Directivos

Directivos

Consejo de Administración 2020

Institución	Delegado
ProBogotá Región	Juanita Rodríguez Kattah (hasta julio 2021)
ProBogotá Región	Manuela Uribe (desde agosto 2021)
Oslo International Hub	Jørn Lein-Mathisen
International Development Norway	Anders Stolan

Director Ejecutivo

Jerónimo Silva	Representante Legal
----------------	---------------------

Organismos de Control

Revisor Fiscal

Institución	Delegado
Kreston RM S.A.	Juliana Bustos

Contador

Contador

Institución	Delegado
Aliado SAS	Omar Díaz

Informe de Gestión del Director Ejecutivo

Gestión administrativa

RRHH

La Fundación mantuvo una planta de personal similar a la del año 2021. Incrementamos la planta de 5 a 6 empleados, aunque durante la primera mitad del año operamos con 7 personas. Sin embargo, a mediados de año se dio la salida de Jenny Beltrán, quien estaba apoyando el programa BICTIA Sprints particularmente. Se eliminaron los contratos de prestación de servicios, para ofrecer mejores condiciones laborales a nuestra planta de empleados. A la fecha, todos los empleados de BICTIA cuentan con contratos de trabajo a término indefinido.

Es importante mencionar que, a lo largo de la existencia de la Fundación, se ha propendido por mantener una nómina básica de pocos empleados para asimismo mantener un costo operativo razonable. A medida que se obtienen contratos o se ejecutan proyectos específicos, se acude a expertos en el mercado que proveen un



BICTIA

servicio temporal y de alta calidad. Esta estrategia ha resultado muy útil para efectos de hacer un uso eficiente de los recursos financieros de la Fundación.

Así como en el 2020, todas las personas que hacen parte de la planta de la Fundación están bajo la supervisión del director ejecutivo. A continuación, se relacionan los nombres, cargos, modalidad de contratación y fechas de inicio de cada una de ellas:

Nombre	Cargo	Modalidad de Contratación	Fecha de Inicio	Fecha de terminación
Jerónimo Silva	Director Ejecutivo	Contrato laboral a término indefinido	Julio 4 de 2018	NA
Fabián Echeverría	Líder de Pilar (Emprendimiento)	Contrato laboral a termino fijo	Febrero 1 del 2020	NA
María Fernanda Romero	Coordinadora Casa BICTIA	Contrato laboral a termino fijo	Junio 18 de 2018	NA
María Alejandra Chacón	Auxiliar Contable	Contrato laboral a termino fijo	Junio 19 de 2018	NA
Viviana Rodríguez Suárez	Community Manager	Contrato laboral a termino fijo	Marzo 20 de 2019	NA
Juan Felipe Malagón	Apoyo operativo convocatoria	Contrato laboral a término fijo	Febrero 1 de 2021	Prorrogado hasta febrero 1 del 2022.
Jenny Beltrán	Análisis de tendencias	Prestación de Servicios	Marzo 9 de 2020	Julio 31 del 2021

Dicha planta de personal y los apoyos adicionales han ejecutado sus laborales y objetivos cabalmente, alcanzando los resultados que serán descritos en el capítulo “gestión misional”. Como administrador, considero que el equipo ha logrado una adaptación rápida a las necesidades del giro ordinario de las operaciones de la Fundación en medio de dificultades propias de la nueva normalidad. Así como en el 2020, se mantuvo un enfoque de género en el equipo que continúa estando conformado mayoritariamente por mujeres, una directriz que va en concordancia con los principios de inclusión de la mujer en temas relativos a la tecnología y emprendimiento.

Operación en general

Se anota que algunos de los lineamientos operativos que se observan en la Fundación, están contenidos en el contrato suscrito entre ProBogotá Región y la Agencia Noruega



BICTIA

para la Cooperación al Desarrollo – NORAD. Esos mismos lineamientos disponen que la entidad que ProBogotá-Región designe para la ejecución misma del proyecto, deben ceñirse a lo dispuesto en ese contrato.

En ese orden de ideas, el Director Ejecutivo (la administración) ha propendido por mantener una operación sencilla, horizontal y de fácil manejo. Para esos efectos, el presupuesto de la Fundación consta de rubros principales, a saber:

- Gastos de remodelación y equipamiento
- Gastos de operación
- Nómina
- Gastos misionales
- Inversiones de capital
- Servicios de soporte
- Impuestos

Para las diversas compras y adquisición de servicios en el mercado con los recursos otorgados por NORAD, se observa un riguroso procedimiento de cotización que busca identificar el mejor balance entre precio y calidad. Para la contratación de servicio con recursos provenientes de contratos obtenidos en el mercado laboral, privado o público, se sigue lo dispuesto en los estatutos de la Fundación, en particular la aprobación por Consejo de contrato que superen los topes estatutarios.

A la fecha de cierre de este informe, ningún evento de consideración respecto de la operación de la Fundación había sucedido.

Inversiones en CDT

A finales del año, y siguiendo lo ocurrido en el 2020, la administración invirtió la suma de 1,750.000. 000.oo millones de pesos en 01 CDT con el Banco Scotia Bank Colpatria, identificado de la siguiente manera:

- CDT número: 685000019090
 - Fecha de apertura: diciembre 28 2021
 - Fecha de vencimiento: marzo 28 2022
 - Tasa E.A: 3,200%
 - Monto: 1,750,000,000.oo

Esta operación se realizó para invertir y proteger los recursos con los que la Fundación lleva a cabo su actividad meritoria. En ese sentido, estos recursos hacen parte del patrimonio de la Fundación y de acuerdo con los vencimientos y a la necesidad de recursos futuros, podrán ser utilizados para cumplir con la misión establecida en los estatutos. Cabe anotar que al momento de constitución del CDT los últimos ingresos que por contrato NORAD debería enviar a ProBogotá Región no habían llegado, fue



BICTIA

necesario establecer el plazo del CDT a 3 meses previendo que los recursos no llegaran. De esta manera, se salvaguarda la caja para el funcionamiento de la Fundación.

Finalmente, sobre los CDT que se constituyeron el diciembre del año pasado, se reporta lo siguiente:

- CDT número: 685000012974
 - o Fecha de vencimiento: enero 3 del 2022
 - o Tasa E.A: 2.5%
 - o Monto: 150.000. 000.oo

Vigente a 31 de diciembre del 2021.

- CDT número: 685000012966
 - o Fecha de vencimiento: enero 3 del 2022
 - o Tasa E.A.: 2.5%
 - o Monto: 450.000. 000.oo

Vigente a 31 de diciembre del 2021.

Tanto el CDT número 685000012974 como el número 68500001296 fueron renovados por un periodo de 3 meses más hasta el 4 de abril del 2022 en un mismo CDT bajo el número 685000019790, con una tasa de interés del 3,200% EA por un valor total de 614,559,518.84. Este valor incluye el capital y los intereses de los renovados CDT.

- CDT número 685000012958
 - o Fecha de vencimiento: junio del 2021
 - o Tasa E.A.: 2.5%
 - o Monto: 1.300.000. 000.oo

En el mes de junio del 2021, fecha inicial de vencimiento, el CDT fue renovado por 3 meses más, hasta finales de septiembre fecha en la que fue liquidado es su totalidad para sufragar gastos de operación de acuerdo con el presupuesto del año.

Aspectos jurídicos relevantes

Estado de la Fundación

La Fundación a 31 de diciembre de 2021 contaba con el libro Mayor de Actas de Asamblea debidamente actualizado y registrado ante la Cámara de Comercio de Bogotá. Por supuesto, la Fundación se encontraba debidamente registrada ante dicho organismo.

En términos de la calificación como “Entidad sin Ánimo de Lucro” – ESAL – se le informa a la Asamblea que una vez surtido el trámite ante la Dirección Nacional de Aduanas e Impuestos Nacionales – DIAN – y ante las entidades tributarias y de inspección y



BICTIA

vigilancia del Distrito Capital, mediante Resolución 2018 032 238 63932 del 25 de octubre del 2018, la DIAN le otorgó la calidad de ESAL a la Fundación, asegurando que el giro ordinario de su operación está cobijado por ese régimen tributario especial.

Adicionalmente, en el mes de marzo de 2021, la Fundación adelantó todas las gestiones pertinentes ante las entidades correspondientes para mantener el estatus otorgado mediante la Resolución 2018 032 238 63932 del 25 de octubre del 2018. Dichas gestiones fueron exitosas y, por lo tanto, para efectos fiscales, la Fundación continúa clasificada con una ESAL.

Estado Consorcio BICTIA – Connect

El Consorcio BICTIA-Connect, establecido para operar en el 2018 y 2019 el programa distrital Capital Tec, fue finalmente liquidado mediante documento privado y su RUT debidamente cancelado ante la DIAN. Recordemos que este consorcio fue el vehículo para desarrollar el convenio 376 de 2018 fue suscrito por un Consorcio del que BICTIA hace parte, que este imponía una obligación de subsistencia del Consorcio de un año más después de ejecutadas las obligaciones que se desprenden del un Convenio de Cooperación. Cumplido ese plazo, el consorcio se liquidó y por lo tanto, no subsiste obligación legal alguna entre este y el distrito y entre las partes del consorcio.

Arriendo casa (sede BICTIA)

Como se mencionó anteriormente, la pandemia el COVID-19 implicó una transición de las operaciones de la Fundación de presenciales al virtuales o mixtas. A lo largo del año 2021, la utilización de la infraestructura física fue mucho menor en comparación con años anteriores. El Consejo de Administración, en repetidas ocasiones, discutió la posibilidad rescindir el contrato de arriendo, e incluso una consulta fue elevada a la agencia para la cooperación noruega, NORAD. La conclusión en su momento fue la de mantener el inmueble en arriendo, aprovechando el descuento del 50% acordado hasta el mes de marzo del 2021 y tratar de prorrogar ese descuento hasta el final del contrato, es decir, febrero del 2022. Dicho acuerdo se alcanzó desde junio de 2021 hasta la finalización del contrato. Adicionalmente, se acordó con el propietario de la casa que BICTIA daría un curso de desarrollo web para las alumnas del Colegio que dicha institución administra en Madrid, Cundinamarca. Esto le hizo sentido a la administración ya que el curso fue tasado en 25 millones de pesos, cifra que se acerca a la realidad del costo y adicionalmente nos permitía alcanzar nuestras metas máxime dado que la población que atiende el propietario es la misma que por mandato atendemos en BICTIA. Esto resultó ser un alivio para la operación dado que no se estaba utilizando esa infraestructura.

Gestión misional

Contexto

La Fundación opera tres pilares de acción, a saber:

1. Aceleración e incubación de Start-ups de base tecnológica
2. Entrenamiento y capacitación
3. Inversión de capital para Start-ups en etapa temprana

Las lecciones aprendidas en el 2020, sobre todo en lo que tiene que ver con la operación virtual de nuestros programas, facilitaron el desarrollo de nuestros pilares fundamentales a lo largo del 2021. Es de destacar que los programas de aceleración y preparación para levantamiento de capital operan de manera muy exitosa virtualmente, aunque indudablemente la posibilidad de hacer networking presencial sigue siendo una necesidad de los empresarios para cerrar negocios. En particular, este tema fue ampliamente debatido con la red de ángeles inversionistas quienes a lo largo del año manifestaron la importancia de tener una conversación frente a frente con los emprendedores con un elemento más para la toma de una decisión de inversión.

Las metas que la Fundación debe cumplir en cada uno de estos pilares para diciembre del 2021 están establecidas en el contrato suscrito por ProBogotá Región y Agencia Noruega para la Cooperación al Desarrollo – NORAD, así:

Metas del Grant Agreement 2020 - 2021

Descripción de la meta	Meta numérica	Avance a diciembre 2020	Avance a diciembre 2021	Total	Avance %
Pequeñas y Medianas empresas atendidas mediante servicios	200	50	334	384	167%
Personas capacitadas en habilidades digitales	700	462	428	890	127%
Número de inversiones en Start-ups	11	6	2	8	72%
Recursos de inversión	US500	US40	US25	US65	13%
Recursos de inversión apalancados	US500	US105	US55	US160	32%

Como se observa, las metas establecidas en el Grant Agreement entre ProBogotá y NORAD, se han cumplido por encima de las expectativas. Hay que hacer un esfuerzo en el número de inversiones y recursos apalancados vía inversión de capital para cumplir cabalmente con el acuerdo. Dado el buen avance del proyecto, NORAD mediante comunicación del 28 de diciembre del Sr. Mehrnaz Rafat – el oficial del proyecto BICTIA – el plazo del Grant Agreement fue ampliado hasta diciembre del 2022. En ese sentido,



BICTIA

buscar cumplir la meta de las 11 inversiones debe ser una prioridad. Sin embargo, es necesario establecer si es necesario buscar invertir la totalidad del saldo de los recursos para inversión en capital o si es posible reevaluar el desarrollo de este pilar para elevar ante NORAD un posible cambio de destinación de estos recursos. Le corresponderá al Consejo de Administración analizar esta situación y además fijar nuevas metas, dentro de los pilares esenciales del proyecto, para el año 2022 e incluso el 2023.

A continuación, se presenta en detalle del avance de cada uno de los pilares y, en consecuencia, el cumplimiento de las metas descritas en tabla anterior.

Pilar 1 – Aceleración de Start-ups de Base Tecnológica

Contrato Mintic

Objeto: “Fortalecimiento de Habilidades Comerciales para Empresas Colombianas de las Industrias Creativas Digitales y TI”, sublínea 2, de la estrategia de industria TI y Creativa Digital – MinTIC.

En marzo del año 2021, la Fundación se unió con la aceleradora EF VENTURES para presentarse como operadores del programa “Habilidades Comerciales para las Industrias Creativas Digitales y TI”, del Ministerio de las TIC. Una vez seleccionados, se conformó entre las dos entidades el Consorcio EF-BICTIA, operador que estuvo a cargo de la ejecución de dicho programa. El porcentaje de participación de cada una de las entidades fue del 50% respectivamente.

El valor total del contrato fue de QUINIENTOS SESENTA Y CUATRO MILLONES CUATROCIENTOS CUARENTA MIL PESOS (\$564.440.000,00) M/Cte. IVA INCLUIDO. El contrato se suscribió con la entidad privada “Tecnalia” por disposición expresa del Ministerio TIC, amparados en un contrato de administración de proyectos de ciencia, tecnología e innovación. El plazo de ejecución fue de 8 meses, desde el 29 de abril del 2021 hasta el 10 diciembre del 2021, y tuvo como objetivo apoyar a 330 empresas de base tecnológica (típicamente compañías en fase de ideación) con mentorías y herramientas que les permitieran fortalecer sus habilidades comerciales.

Propósito que buscaba BICTIA Con esta convocatoria se buscó que las empresas se apropiaran de los cambios que trajo la Cuarta Revolución Industrial, brindándoles herramientas para aprender a comercializar, negociar, posicionar su marca con ayuda del marketing digital y, ver la opción de llevar sus productos y servicios a nuevos mercados nacionales e internacionales.

Los beneficiarios dispusieron de asesorías de profundización y consultorías especializadas para crear o perfeccionar su Dossier o 'Biblia de ventas', así como agendamientos comerciales con el fin de que puedan atraer un mayor número de clientes potenciales.

Cifras de Impacto

- 800 empresas se inscribieron a la convocatoria, 348 fueron seleccionadas y 334 empresas finalizaron el programa.
- Se cumplió el 100% de las actividades previstas dentro del cronograma, en cuanto a tiempo y oportunidad en las actividades metodológicas.
- El 41.9% de las empresas acompañadas no contaban con dossier de ventas; al finalizar la fase 2, lograron tener su primer entregable del dossier y el 58.1% logró mejoras significativas con esta herramienta.
- El 83,2% de los encuestados aprendió nuevos modelos de monetización.
- El 77% de los encuestados aprendió cómo prospectar clientes de manera efectiva o validó que su estrategia es adecuada.
- El 75% de los encuestados planea aumentar su presupuesto de ventas a partir de las lecciones impartidas en el proceso.
- El 79% de los encuestados ajustó su propuesta de valor o identificó con los conocimientos adquiridos que su propuesta es la correcta.
- El 96,9% de las empresas que participaron, indicó que el programa les ayudó para mejorar las habilidades comerciales al interior de su organización.
- Cerca del 93% de las empresas manifestaron haber obtenido un incremento mensual en sus contactos comerciales gracias a las habilidades adquiridas en el programa.
- De las empresas que no lograron incrementar sus contactos, 6,8% (5 empresas) considera que el programa no fue beneficioso, el 80% (4 empresas) indica que el resultado del programa estuvo en la organización del proceso comercial, entre otras y el 20% (1 empresa) indican que el resultado del proceso fue la creación del portafolio de servicios.
- Se evidenció que los cinco canales que más se implementaron o se estructuraron por parte de las empresas fueron: SEO (52,1%), marketing de contenido (52,1%), email marketing (47,9%), publicidad paga en medios digitales (32,9%), y canal directo - tradicional (31,5%).
- El 85% de las empresas indicó que implementó o estructuró de uno a cinco canales gracias al programa, y el 15% restante seis o más canales.

A la fecha, el contrato con Tecnalía se liquidó en un 100%, y el consorcio se encuentra en proceso de liquidación.

Pilar 2 – Capacitación y Entrenamiento en Lenguajes de Programación

Durante el año 2021, BICTIA adelantó diferentes alianzas con entidades educativas, empresariales y cajas de compensación familiar para brindar capacitación en lenguajes de programación.

En total fueron 667 personas inscritas, 428 formadas, y 53 alumnos que aún se encuentran en formación. A continuación, se enumeran los aliados con los que se trabajó en el 2021:

Curso ISPA (Instituto San Pablo Apóstol)

Aliado: Bogota's Institute of Technology – BIT (SECTORTIC).

Descripción: El Instituto San Pablo Apóstol es un colegio comprometido en llevar educación a las localidades de Ciudad Bolívar y Rafael Uribe Uribe, dos sectores en condiciones de vulnerabilidad. Por esta razón, el colegio decidió implementar programas en convenio con el SENA, como el Técnico en Programación de Software y Hardware, que tiene como parte del currículum componentes asociados a la programación.

Gracias al conocimiento adquirido con BICTIA, los alumnos pudieron homologar gran parte del programa técnico del colegio y obtendrán su graduación con doble titulación.

Fecha: Del 23 de marzo al 22 de julio de 2021.

Programas vistos durante el curso:

HTML - CSS - JAVASCRIPT - BOOTSTRAP - PHP - SQL - MySQL - GIT - GITHUB - SCRUM.

Duración del curso: 160 horas.

Curso	Convocatoria	Fecha de Terminación	Inscritos	Culminó	Número de cursos
CLASE ISPA FUNDAMENTOS	23 Marzo 2021	22 Julio 2021	52	50	2

Curso ISPA MEAN STACK (Instituto San Pablo Apóstol)

Aliado: Bogota's Institute of Technology – BIT (SECTORTIC).

Descripción: Con base en los resultados del primer Bootcamp realizado, BICTIA ajustó los contenidos de este nuevo curso, de manera que estuviera más alineado al programa técnico del colegio.

Fecha: Del 7 de septiembre al 10 de diciembre 2021.

Programas vistos durante el curso:

HTML - CSS - JAVASCRIPT - BOOTSTRAP - PHP - SQL - MySQL - GIT - GITHUB - SCRUM.

Duración del curso: 160 horas.

Curso	Convocatoria	Fecha de Terminación	Inscritos	Culminó	Número de cursos
CLASE ISPA MEAN STACK	07 Septiembre 2021	10 Diciembre 2021	74	47	3

Curso Institución Zoraida Cadavid

Aliado: Bogota's Institute of Technology – BIT (SECTORTIC).

Descripción: La Institución Zoraida Cadavid de Sierra es una fundación privada y de utilidad común sin ánimo de lucro, con fines de interés social, constituida en 1933 y regida de conformidad con las normas del derecho privado.

Después de más de ochenta años de labor social, la Institución Zoraida Cadavid de Sierra preserva la voluntad de su fundadora, se auto sostiene y tiene como objeto principal brindar y fomentar la formación integral de niñas, niños y jóvenes (de preferencia niñas) menos favorecidos a fin de prevenir y mitigar los riesgos a los que se ven expuestos, procurando así que se mejore su calidad de vida, la de sus familias y la de la comunidad con el propósito de desarrollar su potencial.

El programa de capacitación con la institución tuvo como temas: crear sitios web, crear aplicaciones web, lógica y algoritmos, pensamiento computacional, trabajo en equipo y metodologías ágiles.

Fecha: Del 13 de septiembre al 2 de diciembre de 2021.

Programas vistos durante el curso:

HTML - CSS - JAVASCRIPT - BOOTSTRAP - PHP - SQL - MySQL - GIT - GITHUB - SCRUM.

Este grupo contó con 25 estudiantes y se entregaron 3 proyectos finales diseñados para implementar en el colegio.

Duración del curso: 160 horas.

Curso	Convocatoria	Fecha de Terminación	Inscritos	Culminó	Número de cursos
-------	--------------	----------------------	-----------	---------	------------------

ZORAIDA CADAVID	13 Septiembre 2021	02 Diciembre 2021	25	25	1
----------------------------	-------------------------------	----------------------	----	----	---

Curso Las Margaritas

Aliado: Bogota's Institute of Technology – BIT (SECTORTIC).

Descripción: El Colegio Las Margaritas inició sus labores escolares el 25 de febrero de 2019. 480 estudiantes entre los grados jardín a décimo tuvieron la oportunidad de vincularse a la familia de Alianza Educativa. La construcción de cultura escolar en todos los ámbitos (académico, convivencial y organizacional), es un aspecto importante para demostrar el compromiso hacia la excelencia y formación de ciudadanos competentes capaces de liderar la transformación de su entorno.

El programa de capacitación con la institución tuvo como temas: crear sitios web, crear aplicaciones web, lógica y algoritmos, pensamiento computacional, trabajo en equipo y metodologías ágiles.

Fecha: Del 18 de mayo al 3 de septiembre de 2021.

Programas vistos durante el curso:

HTML5 - CSS3 - JAVASCRIPT - BOOTSTRAP - GIT - GITHUB - XAMPP - PHP.

Duración del curso: 160 horas.

Curso	Convocatoria	Fecha de Terminación	Inscritos	Culminó	Número de cursos
LAS MARGARITAS FUNDAMENTOS	19 Abril 2021	11 Junio 2021	38	Cancelado	2
LAS MARGARITAS FUNDAMENTOS	18 Mayo 2021	03 Septiembre 2021	25	20	1
TOTAL GENERAL			63	20	3

Cursos convenio Colsubsidio

Aliado: Bogota's Institute of Technology – BIT (SECTORTIC).

Descripción: La Fundación presentó una propuesta a Colsubsidio en el año 2020 para capacitar a personas en lenguajes de programación durante el 2021. El curso está dividido en tres módulos consecutivos, el primero y segundo de 140 horas y el tercero de 80, para un total de 360 horas de formación. La propuesta económica ascendió a 150 millones de pesos más IVA. La propuesta fue aceptada y el contrato fue suscrito en el mes de noviembre de 2020. Actualmente se encuentra vigente y se han ejecutado a la fecha 3 cohortes, 2 completos en un 100% y 1 en ejecución.

Cohorte 1:

Fecha: Del 26 de enero al 23 de junio de 2021.

Programas: **PHP y MEAN STACK.**

Módulos: 3

Duración del curso: 360 horas.

Curso	Convocatoria	Fecha de Terminación	Inscritos	Culminó	Número de cursos
COLSUBSIDIO COHORTE 1 - MÓDULO 1	26 Enero 2021	23 Junio 2021	47	21	2
COLSUBSIDIO COHORTE 1 - MÓDULO 2	26 Enero 2021	23 Junio 2021	21	21	1
COLSUBSIDIO COHORTE 1 - MÓDULO 3	26 Enero 2021	23 Junio 2021	21	10	1
TOTAL GENERAL			89	52	4

Cohorte 2:

Fecha: Del 5 de abril al 27 de agosto de 2021.

Programas: **PHP.**

Módulos: 3

Duración del curso: 360 horas.

Curso	Convocatoria	Fecha de Terminación	Inscritos	Culminó	Número de cursos
COLSUBSIDIO COHORTE 2 - MÓDULO 1	05 Abril 2021	27 Agosto 2021	60	41	2
COLSUBSIDIO COHORTE 2 - MÓDULO 2	05 Abril 2021	27 Agosto 2021	41	35	2

COLSUBSIDIO COHORTE 2 - MÓDULO 3	05 Abril 2021	27 Agosto 2021	35	21	2
TOTAL GENERAL			136	97	6

Cohorte 3:

Fecha: Del 22 de septiembre al 17 de diciembre de 2021.

Programas: **Desarrollo web Fullstack Javascript - Diplomado de lenguajes de programación en frontend.**

Módulo 3: Del 17 de enero al 4 de marzo de 2022: Diplomado en lenguajes de programación Backend.

Duración del curso: 360 horas.

Curso	Convocatoria	Fecha de Terminación	Inscritos	Culminó	Número de cursos
COLSUBSIDIO COHORTE 3 - MÓDULO 1	22 Septiembre 2021	17 Diciembre 2021	144	84	6
COLSUBSIDIO COHORTE 3 - MÓDULO 2	22 Septiembre 2021	17 Diciembre 2021	84	53	4
TOTAL GENERAL			228	137	10

Cursos gestionados por BICTIA

Aliados: Bogota's Institute of Technology – BIT (SECTORTIC) y Cymetria - NIVELPRO.

Descripción: Producto de los cursos promovidos por BICTIA, los diferentes aliados tuvieron la oportunidad de ofrecer a colsubsidio cursos adicionales para fortalecer los conocimientos de los beneficiarios en temas transversales a la formación impartida por BICTIA.

Fecha: Octubre de 2021.

Programas vistos durante el curso:

CIBERSEGURIDAD - SCRUM - BIG DATA - INTELIGENCIA ARTIFICIAL - MARKETING DIGITAL, COMMUNITY MANAGEMENT - TECH SALES.



BICTIA

Duración del curso: Los cursos con Cymetria (Nivel Pro) tienen una duración de 80 horas y el curso de Tech Sale una duración de 40 horas, los horarios utilizados para estos cursos son de lunes a viernes entre las 6:00 p.m. y las 9:00 p.m.

Los cursos de Bogota's Institute of Technology – BIT (SECTORTIC) son de dos módulos, con una intensidad horaria de 40 horas los días martes, miércoles y viernes desde las 6:00 p.m. hasta las 10:00 p.m.

ENTIDAD	NOMBRE DEL PROGRAMA	ALUMNOS INSCRITOS	ALUMNOS APROBADOS
BIT	CIBERSEGURIDAD - SCRUM	1.219	402
BIT	SCRUM		
NIVEL PRO	BIG DATA CON MICROSOFT AZURE	764	251
NIVEL PRO	INTELIGENCIA ARTIFICIAL		
NIVEL PRO	MARKETING DIGITAL, COMMUNITY MANAGEMENT		
NIVEL PRO	TECH SALES		
TOTAL GENERAL		1.983	653

Pilar 3 – Inversión de Capital en Start-ups de base Tecnológica

Capacitación ángeles inversionistas

En alianza con Endeavor Colombia, una de las entidades con mayor prestigio a nivel local e internacional, se lanzaron y ejecutaron dos versiones del Programa de Formación para Ángeles Inversionistas durante el año 2021. El objetivo de lanzar dos iteraciones del programa responde a la necesidad de atender la demanda de personas naturales con excedentes de capital e intenciones de adquirir conocimientos para analizar y evaluar oportunidades de inversión. Dichos programas se ejecutaron en marzo y septiembre de 2021 y contaron con la participación de 114 personas. Durante las sesiones de cierre de cada cohorte, BICTIA presentó startups de sus programas de aceleración y alistamiento para inversión, con el objetivo de darlas a conocer y brindar a los participantes ejercicios reales de análisis de inversión.

Desarrollo BICTIA Angels



BICTIA

Durante el año 2021 la red de ángeles inversionistas continuó su operación con el análisis de diferentes startups con miras a inversión. Durante el mes de abril fueron presentadas las startups que salieron del batch de BICTIA SPRINTS 2021; en el segundo semestre la oportunidad surgió para 4 compañías que fueron capacitadas dentro del programa de aceleración de habilidades comerciales con MinTIC, y finalmente, presentando 3 oportunidades de inversión de la iniciativa CoCrea, presentando además a la red de ángeles incentivos tributarios para la inversión en compañías de base tecnológica.

BICTIA Sprints

BICTIA Sprints es un programa de metodología propia de la Fundación mediante el cual se analizan 6 aspectos fundamentales de startups de base tecnológica que estén en fase de consecución de capital de riesgo. El propósito del programa es realizar una debida diligencia *light* de un grupo seleccionado de startups para facilitar la decisión de inversión de BICTIA y de la red de ángeles inversionistas. Durante el año 2021 se realizó un Sprint con gran acogida por parte de empresas, inversionistas y el ecosistema en general.

Inversiones 2021

Como se mencionó, el programa BICTIA Sprints es la metodología propia que utiliza la Fundación para llevar a cabo procesos de debida diligencia. Como producto del Sprint realizado en el 2021, se analizaron 5 startups y se decidió invertir en Saludtools, bajo los términos descritos a continuación:



Página web: <https://www.saludtools.com/>

Adicionalmente, como resultado del programa ejecutado en el 2020, Escalabilidad de Negocios Digitales, la startup Cluvi entró a formar parte del portafolio de inversión de BICTIA en el 2021, bajo los términos descritos a continuación:



Página web: <https://www.cluvi.co/>

Otros Proyecto Ejecutados en el 2021

Alianza NOREC

La Fundación continuó siendo parte de una alianza con otras 3 entidades, una de ellas noruega (Seed Forum Norway) y dos africanas (CALS y Growth África), con el objetivo de acceder a recursos de la agencia NOREC (Noruega), especializada en intercambios culturales y de emprendimiento. Como parte de esta alianza, la Fundación recibió COP 49,500,000.00 para ejecutar su entregables dentro de la misma, cumpliendo a cabalidad sus obligaciones contractuales. Estas obligaciones estaban altamente relacionadas con la conceptualización de los que serían los cursos en emprendimiento que los futuros beneficiarios tomarían durante el intercambio. Por supuesto, estaba previsto que durante el año 2021 no habría intercambio como tal dada la pandemia. Esta alianza se denominó GEEP 2.

PRESENCIA EN REDES SOCIALES

En el año 2021, las redes sociales de BICTIA alcanzaron un buen posicionamiento y reconocimiento dentro de la red de emprendimiento en el país, logrando tener un impacto de visitantes no solo en Colombia sino en toda Latinoamérica, Estados Unidos y en algunos países de Europa.

El material gráfico publicado en el año fue en su mayoría referente a los programas: *Habilidades Comerciales 4RI* y *Mentorías Empresariales en Habilidades Comerciales*; para esto llevamos a cabo una sinergia con EF Ventures con el objetivo de dar a conocer las convocatorias y el proceso de ambos programas. Esta sinergia comprendió todo el segundo periodo del 2021.

La estrategia de comunicación para el programa *BICTIA Sprints II* tuvo un buen impacto en las redes, logrando obtener varias startups aspirantes; adicionalmente, se hicieron publicaciones de las actividades realizadas durante el proceso de ejecución (primer periodo del 2021).

Se lanzaron dos convocatorias del *Programa de Formación para Ángeles Inversionistas*, en sinergia con Endeavor; una en marzo y la otra en septiembre, y en ambas se logró el número de aspirantes esperado.

Entre las demás publicaciones realizadas se encuentran las de apoyo a otras instituciones de emprendimiento, ya sea para sus programas o actividades; al igual que la presencia del Director Ejecutivo, Jerónimo Silva, en eventos virtuales y presenciales del ecosistema. También se compartieron noticias y artículos alusivos a la Fundación y más que todo a las startups en las que BICTIA ha invertido.

En los eventos a los que BICTIA (Jerónimo Silva) fue invitado a participar se pueden destacar: el evento Tech To Net Zero, a cargo de Global Tech Advocates; el lanzamiento



BICTIA

de la convocatoria Empodera2021 de iNNpulsa Colombia; el foro de innovación tecnológica y emprendimiento de Xposible Conexiones (Colsubsidio); la Feria de Bogotá Imparable, organizada por la Alcaldía de Bogotá; la apertura de la nueva sede de CEmprende en Bogotá; webinars de inversión y emprendimiento; entre otros.

En la siguiente tabla se observa el número de seguidores con el que se finalizó en diciembre de 2021 en cada red social.

Red social	Seguidores
Twitter	1602
LinkedIn	1330
Facebook	1009
Instagram	1205
YouTube	245

Por otro lado, la página web de BICTIA se mantuvo actualizada todo el año, en cuanto a cifras y a información acerca de las nuevas convocatorias y programas; esto por medio de banners en la sección de home de la página y en cada sección del respectivo pilar.

Para el año 2022 se busca alcanzar más reconocimiento en los medios digitales de emprendimiento y también el crecimiento de las cuentas de redes sociales, impactando de manera positiva a los seguidores antiguos y a los nuevos.

Se crearán estrategias de comunicación que incluirán videos y piezas gráficas centradas en los tres pilares de BICTIA; se seguirá informando sobre las nuevas convocatorias y programas, y se compartirán noticias que sean relevantes y de interés para la Fundación y la comunidad de seguidores.

[Acontecimientos Importantes Acaecidos después del Ejercicio](#)

[Salida del Convenio NOREC](#)

Si bien se manifestó que BICTIA fuera parte durante el año 2020 y 2021 del programa GEEP 2, la administración tomó la decisión de no continuar siendo parte del programa GEEP 3 para el año 2022. Esto debido a que consideró que la situación de seguridad en Bogotá y la incertidumbre sobre el desarrollo de la pandemia eran riesgos muy altos para administrar sobre todo con personas jóvenes de otras latitudes viviendo en Bogotá. Dicha salida fue amistosa y debidamente protocolizada.

Inversiones en CDT

- CDT número: 685000012974
 - o Fecha de vencimiento: enero 3 del 2022
 - o Tasa E.A: 2.5%
 - o Monto: 150.000. 000.oo
- CDT número: 685000012966
 - o Fecha de vencimiento: enero 3 del 2022
 - o Tasa E.A.: 2.5%
 - o Monto: 450.000. 000.oo

Tanto el CDT número 685000012974 como el número 68500001296 fueron renovados por un periodo de 3 meses más hasta el 4 de abril del 2022 en un mismo CDT bajo el número 685000019790, con una tasa de interés del 3,200% EA por un valor total de 614,559,518.84. Este valor incluye el capital y los intereses de los renovados CDT.

Giro de recursos por NORAD A ProBogotá y está a BICTIA.

Para finales del año 2021, NORAD le giró a ProBogotá Región los últimos recursos que se desprendían del Grant Agreement suscrito por las partes. El total de recursos enviados en enero fue de 594.880. Estos recursos fueron monetizados por ProBogotá Región el día 07 de enero, a una tasa de cambio de 3,935 para un total de COP2,340,853,626.oo. De ese total, COP258,4000,000.oo corresponden para ProBogotá Región por sus servicios al proyecto quedando BICTIA a paz y salvo con ProBogotá por dicho concepto. COP500,000,000.oo se deben destinar como una contingencia en caso de que NORAD no honre su compromiso de giro a los dos socios noruegos del proyecto como contraprestación por sus servicios al proyecto. El saldo, es decir COP COP1,574,000,000.oo debe ser girado a las cuentas de BICTIA para el desarrollo de su actividad meritoria. En caso de que NORAD honre su compromiso de giro a los socios noruegos del proyecto, la contingencia deberá ser girada a BICTIA para profundizar el desarrollo de su actividad meritoria.

Evolución previsible de la Fundación

La Fundación continuará consolidando el desarrollo de sus tres pilares. Para el año 2022 y habiendo obtenido una extensión de tiempo de la vigencia del Grant Agreement entre NORAD y ProBogotá Región, se buscará fortalecer su posición en el espacio de aceleración de startups y capacitación. Por supuesto, la Fundación continuará con la estrategia de aplicar a contratos públicos para apalancar recursos que le permitan ejecutar procesos de aceleración y ciclos de levantamiento de capital.

Por el lado del pilar de capacitación, se prevé un impulso a servicios que incluyan temas de retención del talento TI en las empresas, así como un esfuerzo para mejorar las cifras de empleabilidad de los estudiantes que pasan por los cursos.

Desde el punto de vista operacional y de presupuesto, la Fundación cuenta con el personal y recursos necesarios para cumplir con sus actividades misionales. En caso de requerir fortalecer su planta de personal, la Fundación cuenta con los recursos financieros para ello.

Operaciones Celebradas con los Fundadores y con los Administradores

Operaciones entre la Fundación y los Fundadores

Entre la Fundación y su entidad fundadora se ha celebrado una operación de relevancia, a saber:

Giro de 1,900,000,000.00 por parte de ProBogotá Región a la Fundación. Dichos recursos provienen de NORAD como principal financiador del proyecto y están enmarcados dentro del Gran Agreement que está suscrito entre ProBogotá Región y NORAD.

Operaciones entre la Fundación y los Administradores

Entre la Fundación y el Consejo de Administración no se ha celebrado ningún tipo de operación. No se registraron operaciones de ninguna índole entre la Fundación y la Administración.

Información adicional

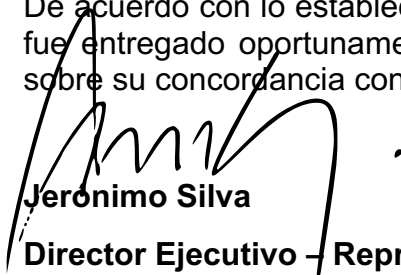
En relación al cumplimiento de la ley 603 del 2000 de Derechos de Autor, la administración cuenta con un adecuado uso de los programas licenciados.

Adicionalmente, informa que el logotipo y la marca BICTIA le fue oficialmente otorgada a la Fundación el día 15 de octubre de 2019 por la Superintendencia de Industria y Comercio. Así las cosas, la marca BICTIA (sin la marca de letras “Bogota’s ICT Incubator & Accelerator”) ha sido exitosamente asignada a la Fundación y registrada ante las autoridades competentes.

En cumplimiento del Decreto 1406 de 1999, en sus Artículos 11 y 12, nos permitimos informar que la compañía ha cumplido durante el periodo sus obligaciones de autoliquidación y pago de los aportes al Sistema de Seguridad Social Integral en fechas establecidas.

Damos cumplimiento a la ley 1676 de 2013, en su Artículo 87. Adiciónese el artículo 7 de la Ley 1231 de 2008, Parágrafos 1 y Parágrafos 2, dejando constancia de la libre circulación de las facturas emitidas por los vendedores o proveedores de la compañía y somos conocedores de las sanciones que ejerce en su oficio la Superintendencia de Industria y Comercio de conformidad con lo establecido en el artículo 16 de la Ley 590 de 2000.

De acuerdo con lo establecido en la Ley 222 de 1995, copia de este informe de gestión fue entregado oportunamente a la Revisoría Fiscal para que en su dictamen informe sobre su concordancia con los Estados Financieros.


Jerónimo Silva

Director Ejecutivo – Representante Legal